

كيفية الوصول للعملاء

المزيد

www.fotograami.com

@fotograami

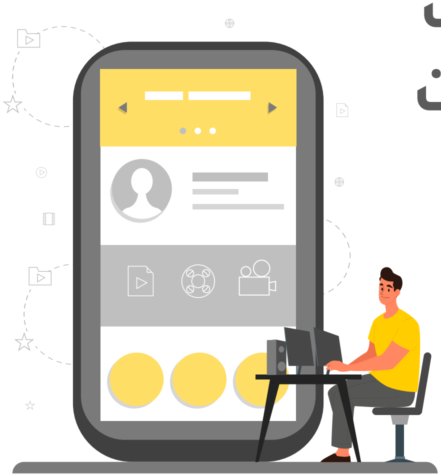
ملف أعمالك
portfolio

يجب عليك أولا ترتيب
ملف اعمالك بشكـل
ممتاز وبعناية فائقــة



المزيد

منصات العمل الحر
Freelance Platforms



وضع حســـاب
لك في منصات
العمل الحر
العربيـــــة
والانجليزيـة

linkedin.com ureed.com fiverr.com
upwork.com guru.com bahr.910ths.sa

المزيد

التواصل الإجتماعي
Social Media

لابد أن يكـــون لك حسابات
في منصـــات التواصـــــل
الإجتماعي وحضور قوي في
تفاعلك مـــع الهاشتاقـــات
المحلية والدولية .

المزيد

علاقاتك كنز

العائلة و الأصدقاء و المعارف
و زملاء العمل أو الدراسة ..

باختصار ..
استفد من علاقاتك الاجتماعية
واجعلهم وقود التسويق لك

المزيد

لا تخجل

لا تخجل مــن التعريـف عن
نفسك عنـــد مـــن تلتقيـه
في المطار أو الكوفي شوب
في جلسة عامــة أو خاصــة
قدم له كرتك الشخصي ..

لا تخجل

المزيد

المسابقات

شارك في المسابقات الوطنية و العالمية فهي مفتاح لك فـي وصولك للعملاء



شارك من غير تردد

المزيد

6

بادر أنت

في بعض الأحيان تحتاج أنـت
أن تبـادر بالوصــول
للعملاء من خــلال
حساباتهم وإرسال
نبذه عن خدمـاتــك



المزيد

التسويق الذكي

في بعض الأحيـــان تحتاج أن تقدم خدمة التصميم المجاني وهو ..

التسويق الذكـــي .. لكن لابـــد مـــن إختيار من إذا قدمت له هذه الخدمة كانت صفة ناجحة في التسويق لك

المزيد

شكرا لك
Thanks

شكرا لك وأتمنى أن يكون هذا البوست أضاف لك شيء نافع لا تنسوني من دعواتكم ..

إذا أعجبك المحتوى

شارك البوست

شكرا